

# MR Skovservice ApS

Den positive skoventrepreneur bag MR Skovservice ApS - Martin Riggelsen.



**Sydøst for Haderslev ved landsbyen Kelstrup, har MR Skovservice ApS v/ skoventreprenør Martin Riggelsen til huse.**

**Firmaet har eksisteret siden 2002 og er i dag en driftig forretning med 13 faste medarbejdere samt et par indlejede selvstændige entreprenører.**

**Man kan stort set klare enhver tænkelig skoventreprenøropgave og har bl.a. specialiseret sig i løsning af en række totalpasningsopgaver for skovejere i det sydjyske område.**

**I sidste del af oktober måned havde vi lejlighed til at møde den engagerede og positive skoventreprenør Martin Riggelsen for en præsentation af sin virksomhed.**

## Ung forretning med stor erfaring

Martin har mere eller mindre arbejdet med i landbruget siden ungdomsårene og startede da også på Gråsten Landbrugsskole efter at have afsluttet sin 10. klasse på Haderslev Realskole. "Jeg kom i lære på gården Olufskær vest for Haderslev, hvor jeg arbejdede fra jeg var 17 til 21 år," beretter Martin Riggelsen som tilføjer, at det var her han stiftede bekendtskab med skovarbejde, da en del af vinteren gik med skovning af bøgetræ rundt på ejendommens skovearealer. "Ja, og jeg vil nok sige at jeg hurtigt kom til at holde meget af arbejdet i skoven og da skovfoged Preben Ravn, som var tilknyttet skoven på Olufskær, efter at jeg havde været på gården en fire års tid, ringede og spurgte mig om jeg kunne tænke mig at starte hos ham, blev min interesse for alvor vakt," fortsætter han med

et smil på læben. En betingelse var dog at Martin skulle køre i sit eget momsnummer, men det gjorde ikke betænkningstiden meget længere for Martin som per 1. januar 2002 kunne starte livet som selvstændig skoventreprenør i firmaet M. R. Skovservice med sin motorsav og firmabil som de primære maskiner.

Allerede efter 1 års tid fik firmaet sin første medarbejder, som for øvrigt stadig arbejder med den dag i dag.

"De første år fortsatte vi med at tilbyde de manuelle skovopgaver, lidt plantning og kulturarbejde, men omkring 2006-2007 fik vi den første større maskine, en Silvatec 854 skovningsmaskine," beretter Martin og tilføjer, at han de næste år også kom i gang med udkørselsmaskiner, dels en Timberjack 1410 og dels et par John Deere 810. "Ja, vi havde fart på i de år og investerede også i en stor mobil brænde-

maskine til træ op til Ø 85 cm," fortsætter entreprenøren som på det tidspunkt havde det meste af landet som sin arbejdsplads. Midt i travlheden var firmaet uheldig at indkassere et betydeligt tab på en stor debitor, hvilket betød at man for en stund mistede "pusten". "Som bekendt er der ikke noget der er så skidt at det ikke er godt for noget – således fik jeg en aftale i stand med økonomi- og rådgivningsfirmaet Flertal ApS i Haderslev, som jeg en tid havde haft til at stå for mit regnskab. Det korte af det lange blev, at Flertals to partnere Charlotte M. Sørensen og Søren Bach Petersen købte 40 % af min forretning, som samtidig (medio 2010) blev omdannet til et ApS," fortæller Martin Riggelsen og udtrykker en rigtig stor glæde ved ordningen. "Ja, selv om det reelt var foranlediget af egne problemer, så er det, at vi har fået nogle fremmede investorer ind, noget af

## MR Skovservice ApS

Her et fint vue ind til familien Riggelsens dejlige gård ved Kelstrup SØ for Haderslev.



det bedste der er sket for min virksomhed og har været en kæmpe gevinst," fortsætter skoventreprenøren som nu har fået langt mere styr på alt det administrative, regnskab og økonomi, ligesom han har fået en dygtig og interesseret bestyrelse til at stille de rigtige kritiske spørgsmål og give ham god sparring.

"Selv om det stadig går stærkt i forretningen i dag, har vi langt mindre stress på end tidligere. Således halser vi ikke hele landet rundt for at tilbyde vores ydelser endnu billigere end kollegaernes, men har i langt højere grad end tidligere specialiseret os i totalpasningsopgaver for skovejere rundt om i vores egen landsdel og det nordlige Tyskland, hvilket ubetinget har været en succes," fortæller en tydelig tilfreds skoventreprenør og føjer til, at den nu 13 mand store virksomhed netop her i midten af november var blandt de syddanske virksomheder som fik overrakt Børsens Gazellepris for sin fornemme vækst de seneste år ved et arrangement i Billund.

"At jeg for ca. 5 år siden valgte at stoppe som fast chauffør på maskinerne, for i stedet servicere folkene og sætte i gang på arbejdsstederne, møde kunder og koncentrere mig om at få de bedste resultater ved køb/salg af træ og i det hele taget fokusere på at udvikle virksomheden bedste muligt, har efter min vurdering også haft en rigtig god effekt på forretningen," understreger Martin Riggelsen.

Skoventreprenør Martin Riggelsen er i dag 37 år og lever sammen med hustruen Anja som er driftsleder for den opformerings-svinebesætning som man har på ejendommen Højbogaard ved Øsby øst for Haderslev. Parret har de to drenge Ricki og Nicky på hhv. 6 og 8 år. Fra et tidligere forhold har Martin den 17 årige søn Mathias som aktuelt går på handelsskole i Haderslev.

### Speciale i totalpasning

Martin Riggelsen fortæller, at man som udgangspunkt kan løse en lang række opgaver for skovejere, det være sig fx: manuel og maskinel skovning, udkørsel/udslæbning, grenknusning/rodfræsning, flishugning og fældebunkelægning, maskinplantning, maskinel og manuel renholdelse, sprøjtning, træpleje/specialskovning, naturpleje, hegnsklipping, konsulentrådgivning samt totalpasningsopgaver, herunder køb/salg af træ, flis m.v. "Vi har eksempelvis gode kollegaer vi samarbejder med når det gælder grenknusning, rodfræsning og flishugning," fortæller skoventreprenøren som i de senere år ikke mindst har udviklet firmaet på området totalpasning. "Selv om det nok er lidt af en varm kartoffel, så er det sådan, at vi typisk har kørt som underentreprenør for de store aktører på området og derfor reelt været endnu et fordyrende mellemlid i forhold til skovejeren. Af samme grund har vi valgt at tilbyde total-løsninger med særlig fokus på, at ejerne meget gerne skal have den størst mulige bid af kagen når vi har været der og tyndet eller fuldskovet på deres skovarealer. Ja, og her er det efter min opfattelse langt fra altid økonomiske forhold som er de vigtigste, men i høj grad også mere følelsesmæssige. I disse bestræbelser, spiller vi for øvrigt med åbne kort over for kunden og det er virkelig noget vi bliver anerkendt for," fortsætter skoventreprenøren med tydelig stolthed i stemmen og kan glæde sig over, at der også er en niche for firmaet på dette marked, som traditionelt er domineret af få helt store aktører.

Aktuelt har MR Skovservice omkring 1.700 ha skov i det sydjyske område som man driver 100 %, med den største enkeltkunde på 300 ha. Opgaverne er her typisk alt fra indkøb af planter og hjælpepestoffer,

etablering, pleje/vedligehold af kulturer, fældning, udkørsel, køb og salg af træ, flis m.v.

For at give kunden den bedste adgang til salgskanaler for træ, flis m.v. fra sine skovarealer og de bedste priser, har MR Skovservice et godt samarbejde med en række kollegaer – det gælder hvad enten der sælges skovet løvtræ til Fjernøsten (Vietnam, Kina), nåltræ til Dansk Træemballage A/S (DTE) eller flis til en række jyske varmeværker.

"Mens vi tidligere kørte landet rundt og løste enkeltopgaver som underentreprenør, synes jeg vi i dag har fået et langt mere spændende og udfordrende arbejde, hvor vi reelt er med til at løse hele rækken af opgaver i forbindelse med drift af "vores" skove og dermed har en masse muligheder for at optimere indsatsen og tænke mere langsigtet," fortæller skoventreprenøren engageret og nævner i samme forbindelse, at man naturligvis har samarbejde med ekstern skovfoged.

Så godt som alle firmaets arbejdsopgaver løser man selv for sine kunder, som meget udgøres af private skov-/grundejere i det sydjyske, men som også dækker kommunerne i området, Naturstyrelsen (hegn o.l.) samt Vejdirektoratet (arealer langs vejene). Martin Riggelsen fortæller, at firmaet helt aktuelt har fået en større opgave med såkaldt "fri-



Her lidt indtryk af firmaets arbejdsopgaver...

Udkørsel af træ/grene til flisning.



Etablering af skovkulturer.

Fældning/oprødning med skovningsmaskine - her aktuelt ved krudtdepot i Tyskland.



Knusning langs veje – her ekvipage under opbygning med skiltelys til nye opgaver ved motorvejsaf-/tilkørsler.



Ja, opgaverne spænder vidt – som her hvor firmaets Valmet fælde-udkører håndterer køreplader for Arkill i forbindelse med en træfældningsopgave langs en landevej...



rumsknusning" af træ, grene o.l. indtil 3m fra nødsporet og 3m i luften på alle motorvejsafkørsler-/tilkørsler i det meste af Jylland og på Fyn. Opgaven, som man allerede er i gang med, har blandt andet betydet, at halvdelen af firmaets mandskab har været på AMU-kurset "Vejen som arbejdsplads" og at der er købt arbejds-/følgebil behørigt afmærket med skilte, lys/blik. Indtil videre klares arbejdet med en Ponsse fælde-udkørselsmaskine med Ahwi knuser, men man venter at skulle ud og have yderligere grej til løsning af opgaven.

### Mandskab og forretning

MR Skovservice beskæftiger iflg. skoventreprenør Martin Riggelsen i dag 13 faste medarbejdere, hvoraf de 2 er selvstændige med eget CVR-nummer. Staben dækker en god blandet flok, med baggrund som skov- og naturtekniker, landmand, chauffør el. landbrugsmaskinmekaniker. "Herudover har vi mere eller mindre fast indlejet et par entreprenører hhv. til produktion og håndtering af flis og til transportopgaver af forskellig art," nævner Martin.

Firmaet gør meget ud af at tingene såvel overfor de ansatte som for kunderne er i orden. "Ja, vi har to gange i træk fået en grøn smiley fra Arbejdstilsynet, det meste af vores mandskab har PEFC certifikat og vi er i forhold til produktion af træbaseret biomasse (fx flis og træpiller) desuden forberedt til den nye SBP-certificering, men da det er lidt bekostelig at opretholde denne, afventer vi at det bliver noget vores



kunder begynder at efterspørge," forklarer skoventreprenøren.

Igennem de seneste år har han ikke fast siddet med på maskinerne selv, men primært arbejdet med traditionelle administrations- og ledelsesopgaver, fakturering, servicering af mandskabet, igangsætning på nye arbejdssteder, kundekontakt og sikring af gode afregningspriser på træ og flis m.v. for kunderne.

"Vi gør rigtig meget ud af at dokumentere vores købs- og salgsdispositioner, ligesom vi uanset størrelsen op opgaven, altid sender ordrebekræftelse samt vores salgs- og leveringsbetingelser, hvilket dels skaber tillid og dels er med til at sikre at der ikke opstår bøvl og gnidninger mellem os og kunderne. Oveni har vi gennem DM&E købt foreningens kortprogram til vores mandskab - ja og det gør os bogstaveligt talt i stand til fx at dokumentere præcist hvilke træer vi har fældet," forklarer skoventreprenøren.

Selvfølgelig lidt pga., at virksomheden er delvis ejet af økonomi og rådgivningsfirmaet Flertal A/S i Haderslev, er man også med på "beatet" når det gælder økonomistyring og arbejdstidsregistrering. Således benyttes regnskabsprogrammet Economics og fra i år har man fået integreret time-/sagstyringsprogrammet Intempus,

*Bl.a. MR Skovservice's bogføring løses i et godt samarbejde med, økonomi- og rådgivningsvirksomheden Flertal A/S i Haderslev og firmaets økonomiassistent Birgitte Skov. Flertal A/S' indehavere har for øvrigt, siden 2010 været medejere af skoventreprenørforretningen.*

hvor alle medarbejderne via en App på deres telefon el. tablet registrerer deres arbejde. "Således har vi her fra midten af året i praksis implementeret det 100 % papirløse kontor og jeg vil sige at det er gået over al forventning at lære systemet at kende for folkene, som har taget rigtig god imod det," fortæller Martin Riggelsen med et stort smil på læben.

Udover medejernes deltagelse i firmaets bestyrelse får skoventreprenøren bl.a. sparring gennem medlemskab af DM&E som han med den nuværende bemanning vurderer giver ham en god og professionel opbakning.

Ellers er Martin medlem i Haderslev Erhvervsråd og det både faglige og sociale netværk "Happy Bosses" (Glade Chefer), som prioriterer det at lede gennem posi-



## FAE's store program af Grenknusere



**SPECIAL MASKINER A/S**

Tlf. 6256 1667 | Løkkeby Strandvej 10 | DK-5900 Rudkøbing | mail@special-maskiner.com | www.special-maskiner.com

Omkring Krejsell/Erre-  
sted nord for Haderslev  
var MR Skovservice i  
gang med en større  
skovningsopgave på en  
skov-/jagtejendom.



Ja, og netop skovejeren Christian Vollstedt, som her får sig en sludder og et godt grin med skoventreprenøren, traf vi også ude på rydningen...



På stedet mødte vi Simon Jepsen som gennem et års tid har arbejdet med som maskinfører i firmaet i eget CVR-nummer...og selv om forholdene reelt ikke var til kørsel i skoven havde man fået tilladelse til at udføre opgaven...

## Maskiner & Grej

- John Deere 810D eco udkører m/klipper til fælde-udkørsel
- John Deere 1210E udkører
- Ponsse Buffalo Ads Bio fælde-udkører m/rundsavsaggregat
- Valmet 801 kombi fælde-udkører m/skovningsaggregat + klipper
- Silvatec Sleipner 8266 TH skovningsmaskine
- Silvatec sleipner 8266 TH fælde-bunkelægger
- Valtra N145 traktor
- 10 ton Pfanzelt skovspil
- Raumfix kvasskubber
- Skovtang
- 1 rk. Egedal skovplantemaskine
- Rilleplov
- Ahwi M450e-1100 grenknuser
- Hanomag 55 gummiged
- Vermeer SC252 rodfræser
- 500 ccm Honda ATV m/afskærmet sprøjte + bomsprøjte
- Diverse arbejds- og servicebiler

...selv om det er tæt på, så kan den 8-hjulede JD 1210E udkører kun næsten "gå" på vandet!



tive værdier og relationer. Martin Riggelsen fortæller at man stort set ikke bruger annoncering i sin markedsføring, men overvejende får henvendelser fra nye kunder som har fået firmaet anbefalet. "Vi har dog med held benyttet os af arrangementet "Åbent Landbrug" til at vise firmaet og lidt af maskinerne frem for de besøgende. Det foregik hos en god kunde

vi har som også driver landbrug og ved denne lejlighed reklamerede vi for øvrigt også lidt for DM&E," beretter skoventreprenøren. MR Skovservice råder ikke over traditionelt værksted ved domicilet i Kelstrup, men service og reparationer klarer folkene enten selv i marken eller med assistance af servicemontør fra maskinhandleren/impor-

Blandt dagens øvrige opgaver på Haderslevvegnen var udtydning/skovning og oprydning i en løvtræskultur nær Lillemølle ved Hoptrup syd for byen.



I en pause midt på dagen fangede vi både de unge "manuelle" skovere, skov- og naturteknikerne Sebastian Broch (2. fra venstre) og Nicklas Lillquist (t.h.). Mellem sig har de firmaets erfarne maskinfører Christian Hansen som for øvrigt var første medarbejder hos MR Skovservice tilbage i 2003.



Her lidt af det rullende grej til opgaven – en Valtra N145 med kævletang og Christians JD 810D fældeudkører.



tøren.

Inden vi siger tak for en fint besøg hos den aktive skoventreprenørforetning, fortæller indehaveren lige at man i øjeblikket er i forhandling med Ponsse om indkøb af et par nye par nye udkørselsmaskiner samt en kombimaskine til kommende sæson. ■

-SØM

**Fremstilling af hærdet kugletræk, gaffeltræk samt ophæng til traktorer.**



**Hærdning og bearbejdning af stål og jern.**



Vestagervej 7 • 6534 Agerskov • tlf. 23 25 70 20  
jan@gammelskov.com • www.gammelskov.com